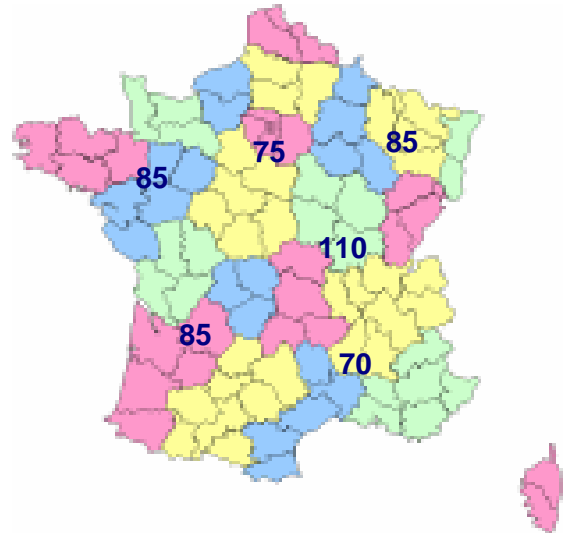


Allianz France recrute plus de 500 commerciaux en 2013 pour ses réseaux de distribution

Paris, le 27 mars 2013

Afin de renforcer la proximité et le service à ses clients, Allianz France recrute plus de 500 commerciaux : 400 conseillères et conseillers patrimoniaux dans son réseau Allianz FinanceConseil, 110 conseillers Protection Sociale dans son réseau Allianz Protection Sociale, des managers pour accompagner le développement des réseaux, des ingénieurs d'affaires, des inspecteurs entreprise, vie, collectives.., dans les réseaux Agents Généraux et Courtage. Les postes à pourvoir se situent partout en France.



Le conseiller en gestion de patrimoine Allianz FinanceConseil

Ce professionnel a pour mission de développer un portefeuille de clients patrimoniaux qu'il rencontre au lieu souhaité par ces derniers (domicile, lieu de travail,...). Il propose des solutions d'assurance et de services financiers aux clients et aux prospects sous la marque Allianz.

Il bénéficie d'un parcours d'intégration et d'une formation très complète (droit, fiscalité, finance, produits, déontologie, ...). Sa rémunération est attractive et se développe en fonction de sa performance.

Profil du candidat

Le candidat doit disposer d'une formation Bac+2 à Bac+5 avec une expérience de la fonction commerciale et une connaissance du secteur de la finance, en particulier du marché de l'assurance vie. L'engagement, le sens du client, l'orientation du résultat et l'autonomie sont des atouts clefs.

Le conseiller Allianz Protection Sociale

Le conseiller a pour mission de prospecter un secteur géographique défini, analyser, évaluer les besoins des prospects/clients, leur apporter un conseil personnalisé et une solution d'assurance adaptée en Protection Sociale. Il distribue des offres en prévoyance, santé, retraite et dépendance auprès des professionnels (professions libérales, artisans, commerçants, exploitants agricoles), des TPE et des seniors. Une période de formation et d'intégration lui permet d'acquérir les compétences nécessaires au développement et à la fidélisation d'un portefeuille clients.

Le conseiller bénéficie d'un dispositif de rémunération dynamique.

Profil du candidat

Le candidat doit disposer d'une formation Bac+2 à Bac+5 avec une expérience minimum de trois ans dans le domaine de la prospection, de la vente de services et de l'assurance et si possible un parcours professionnel dans l'environnement des professionnels et des petites entreprises.

Les métiers de conseillère/conseiller en gestion de patrimoine ou Protection Sociale offrent diverses opportunités de carrières commerciales et managériales au sein des réseaux de Distribution et de l'ensemble du Groupe Allianz.

Les candidats peuvent découvrir de façon interactive le métier de conseiller en gestion de patrimoine grâce au jeu en ligne « [Allianz Expérience](#) », déposer leur candidature sur le site www.allianz-recrute.fr et s'informer sur les métiers d'Allianz sur de la Page Facebook Allianz France Jobs : <http://www.facebook.com/AllianzFranceJobs>

Allianz FinanceConseil

Allianz FinanceConseil (AFC) est un réseau salarié de près de 3000 collaborateurs dont 2400 conseillers en gestion de patrimoine. Allianz FinanceConseil est aussi le premier réseau patrimonial de conseillers en gestion de patrimoine certifiés avec plus de 650 CGPC.

Chiffres clés à fin 2012 :

2,4 milliards d'euros de chiffre d'affaires en Assurance Vie

26 milliards d'euros d'encours gérés (vie et non vie).

Allianz Protection Sociale

Allianz Protection Sociale (APS) est le premier réseau salarié en France dans ce domaine avec 370 conseillers, spécialistes de la Protection Sociale auprès des particuliers et des travailleurs indépendants.

Avec une part de marché de 13 % , APS est le leader en France en Prévoyance Santé des professionnels indépendants.

Contacts Presse

Anne-Sandrine Cimatti

01 44 86 67 45

anne-sandrine.cimatti@allianz.fr

Agnès Miclo

01 44 86 31 62

agnes.miclo@allianz.fr

A propos d'Allianz

Numéro 1 mondial en assurance de biens et responsabilité, numéro 2 mondial en assurance de personnes, Allianz propose une offre complète qui couvre tous les besoins en assurance, assistance et services financiers des particuliers, professionnels, entreprises et collectivités. Avec 142 000 salariés dans le monde, Allianz est présent dans 70 pays, au service de 78 millions de clients.

Assureur généraliste, spécialiste du patrimoine, de la protection sociale, Allianz France s'appuie sur la richesse de son expertise et le dynamisme de ses 11 000 collaborateurs en France. Près de 6000 intermédiaires commerciaux, Agents, Conseillers, Courtiers, Partenaires sont présents pour apporter un conseil de qualité aux 5 millions de clients qui font confiance à Allianz France.

Allianz France est partenaire et assureur officiel du Comité National Olympique et Sportif Français (CNOSF) et accompagnera l'équipe de France Olympique pour la prochaine olympiade. Allianz SE est partenaire du Comité International Paralympique depuis 2006.

Suivez l'actualité d'Allianz France sur twitter <https://twitter.com/#!/allianzfrance> et sur www.allianz.fr